

Консалтинговый сервис – выход на австрийский рынок (сокр. CS-MEA):

Этот сервис идеально подходит для компаний, которые хотят выйти на рынок немецкоязычных стран Евросоюза без основания компании или для компаний, которым необходима помощь в продвижении на рынке. Вне зависимости от того, хотите ли Вы просто изучить рынок сбыта, приобретая пакет услуг на 2 дня в неделю, или раскрутить Ваш бизнес посредством пакета услуг на 7 дней в неделю, наши услуги CS-MEA направлены исключительно на Ваши потребности.

Следующие модели представляют наши услуги CS-MEA

Мы будем рады проконсультировать Вас по выбору пакета услуг и выбрать для Вас подходящий вариант.

Изучение рынка (дневной фиксированный тариф):

- Определение потенциальных партнеров
- Предоставление экономических данных потенциальных клиентов
- Составление соответствующего списка с данными
- Проведение исследований с использованием личных контактов или интернета
- Выставление счета происходит по фиксированной цене (цена одного дневного тарифа составляет € 496, -)
Для приобретения нескольких дневных тарифов мы составим для Вас специальное предложение со скидкой или предложим Вам эксклюзивные условия
- Оказание услуг зависит, разумеется, от сферы Вашей деятельности и для начала можно заказать от трех до четырех дневных тарифов для проведения первых исследований.

Клиентский подход (суточный тариф):

- Определение контактного лица для реализации инвестиционного проекта
- Установление связи с клиентом
- Телефонные переговоры и личные встречи
- В контакте с клиентом главной целью является построение доверительных отношений и организация сотрудничества для Вашей команды по продажам
- Послепродажное обслуживание и управление отношения с клиентами
- Оплата происходит посредством фиксированных суточных тарифов (цена единого суточного тарифа составляет € 510, -)
Для приобретения нескольких суточных тарифов мы составим для Вас специальное предложение со скидкой или предложим Вам эксклюзивные условия
- В случае особого рынка сбыта очень важно установить доверие и личные контакты.
- Для создания и развития эффективных деловых связей мы рекомендуем воспользоваться услугой по крайней мере одного фиксированного суточного тарифа в неделю

Удобное посредничество (месячный единый тариф):

- Наличие стационарного телефона в Австрии (+43 ...)
- Бесплатные звонки в Австрию и Германию
- Вы получаете от нас современный офисный телефон
- При желании можно также подключить Ваш мобильный телефон к нашей сети, таким образом, будет происходить переадресация звонков на Ваш мобильный телефон с австрийского номера.
- Оплата происходит посредством единых месячных телефонных тарифов (Цена единого телефонного тарифа составляет € 90, - в месяц)
- Минимальный срок 6 месяцев; за установку и настройку системы телефонной связи единожды взимается плата размером € 680,-

Структура продаж (поддержка по требованию):

- Мы предоставим Вам эксперта по продажам B2B
- Мы представим Вашу компанию клиентам напрямую
- Мы проведем консультации по продажам в соответствии с Вашими требованиями
- Мы сопровождаем Вас во время обсуждений условий сотрудничества
- Предоставление услуг происходит только по согласованию с Вами
- Эксперт по продажам B2B в Австрии (цена дневного тарифа составляет € 750, - не учитывая расходы на проезд и проживание (при необходимости))
- Мы предоставим Вам экспертов по продажам B2B, занимающихся крупными сделками и сложными контрактными вопросами

Эксклюзивная дистрибьюторская структура (месячный единый тариф):

- Мы предоставим Вам эксперта по продажам, который будет представлять исключительно Вашу компанию
- Он напрямую представляет Вашу компанию клиентам
- Он проводит консультации по продажам в соответствии с Вашими требованиями
- Он подготавливает контракты от Вашего имени, разумеется, только после согласования с Вами
- Наш эксперт сотрудничает вплотную с Вашим отделом экспортных продаж
- При необходимости, наш эксперт приедет к Вам в целях обучения.
- Сюда также входит пакет услуг « изучение рынка»
- Сюда также входит пакет услуг « клиентский подход»
- Сюда также входит пакет услуг « структура продаж»
- Единовременная денежная выплата расходов на проезд и компенсация затрат на сотрудников по найму
- Вам предоставляется почтовый адрес, который официально используется в Вашей маркетинговой деятельности
- Эксклюзивный эксперт по дистрибуции B2B в Австрии (начиная от € 6.600, - за эксперта, месячный единый тариф, включая все)
Минимальный срок 6 месяцев; за установку и настройку эксклюзивной дистрибьюторской структуры единожды взимается плата размером € 780, -
Для достижения лучших результатов рекомендуется воспользоваться услугой в течение мин. 12 месяцев.
- Эксклюзивная дистрибьюторская структура рекомендуется для запланированного и продуманного выхода на рынок, направленного на долгосрочное деловое сотрудничество.

В зависимости от сферы деятельности и приобретения желаемых пакетов услуг мы также можем внести свой вклад в успешное осуществление Вашего заказа.

Для того чтобы предоставить Вам наши услуги, мы будем также рады посетить вашу компанию. Необходимо отметить, что упомянутые выше пакеты услуг следует рассматривать в качестве ориентира. Мы всегда подберем необходимые услуги для удовлетворения потребностей клиента. Мы будем рады, создать для Вас план создания прибыльного бизнеса в Австрии.

Обращаем Ваше внимание на условия соглашения предоставляемой нами услуги CS-MEA на данной странице.

Соглашение по CS-MEA

Проектные расходы:

Наши фиксированные тарифы покрывают следующие расходы консалтингового агентства Ruttensteiner Consulting: часы работы, расходы на содержание офиса, расходы на проезд и проживание в Австрии и Германии, дополнительные расходы, затраты на исследования и подготовку, расходы на работу сотрудников, затраты на производство и эксплуатацию австрийского адреса и телефона, а также любые другие расходы, связанные с условиями соглашения. (За исключением единовременного платежа, лицензионных платежей за программное обеспечение клиента, общественных сборов, услуг нотариуса и судебных пошлин, оплаты обучения на тренингах и семинарах по желанию клиента.)

Продолжительность проекта и услуг:

Реализация проекта начинается сразу же после заказа сервисных услуг. Дата начала оказания сервисных услуг является датой получения уведомления об оплате, но не позднее получения суммы соответствующих денежных средств. Проект заканчивается после выполнения поставленных задач или по истечению указанной даты срока действия.

Контроль проекта:

Исполнитель обязуется периодически информировать заказчика о ходе выполнения работ. Не позднее чем к середине срока реализации проекта происходит встреча исполнителя и заказчика, на которой согласовываются и обговариваются необходимые дальнейшие действия.

Продление проекта и его изменение:

Продление проекта (например, концепция маркетинга, реализация, дальнейшие этапы, рынок, страна или т.д.) следует обсудить и согласовать, не затрагивая проектное соглашение.

Преждевременное завершение проекта:

Сотрудничество может быть прекращено в любое время по инициативе любой из сторон без указания причин по истечении трех месяцев. Если у исполнителя уже имелись претензии по договору комиссии на момент расторжения договора, то они остаются в силе. В случае досрочного прекращения соглашения по согласию сторон дальнейшие претензии не принимаются.

Стоимость проекта в случае его прекращения/прекращение проекта:

Полный или частичный возврат уже оплаченных денежных средств исключается в случае прекращения срока действия соглашения или прекращения проекта, и тем самым приравнивается к окончанию срока действия соглашения.

Выполнение:

Если договором прямо не предусмотрено иное, исполнитель не обязан подчиняться никаким инструкциям заказчика при исполнении договора или заказа, связанных с распределением времени и организацией деятельности.

Представительское право:

Исполнитель вправе выбирать подходящих представителей или сотрудников. Заказчик вправе выдвигать возражения против кандидатуры представителей или сотрудников.

Конфиденциальность:

Вся информация, которая доводится до сведения заказчика в ходе консалтинговой работы, является конфиденциальной. Заказчик обязуется использовать эту информацию только в контексте соглашения и не передавать ее посторонним третьим лицам. Информация, отмеченная исполнителем как строго конфиденциальная, может использоваться только заказчиком.

Оплата:

Единовременные затраты по проекту оплачиваются при оформлении заказа.
Оплата единого тарифа происходит ежемесячно в форме предоплаты.
Счет по расходу на содержание выставляется после предоставления услуг.

Прочее:

Перечисленные выше условия являются дополнением к общему договору, который можно найти по следующей ссылке www.ruttensteiner.com/AGB/AGB-2016-DE.pdf, где и договор и соглашение находятся в силе. Исключаются любые претензии исполнителя по возмещению ущерба, связанного с техническими или экономическими неисправностями со стороны заказчика.